

Lamikon actueel

2008 Nummer: 03

Lamikon actueel is een uitgave van Lamikon Apeldoorn. 2008 jaargang 2 nummer 3.

In dit nummer o.a.:

- Lamikon Woodstone in Rotterdam en Noordwijk
- LamikonLongLife: onderwerp van promotieonderzoek

Lamikon[®]
Duurzame houten gevelelementen

Op terrein van 's Heeren Loo in Noordwijk wordt al vijf jaar Lamikon Woodstone toegepast: Houtrot blijft weg en panden krijgen een geweldige uitstraling!



Op het terrein van 's Heeren Loo in Noordwijk staan woongebouwen voor cliënten en huurwoningen voor medewerkers. Vijf jaar geleden werd bij een aantal woningen houtrot geconstateerd. Schildersbedrijf en Lamikon-systeemhouder Frans de Kleermaeker stelde voor om de kozijnen te bekleden met Lamikon Woodstone, maar dat zag men niet zitten. Met een 'proef op de som' werd 's Heeren Loo ervan overtuigd dat Lamikon Woodstone de problemen niet verbergt maar juist definitief oplost! Na vijf jaar is deze overtuiging alleen maar sterker geworden.

Over 's Heeren Loo

's Heeren Loo biedt in verschillende plaatsen in Nederland ondersteuning aan mensen met een verstandelijke beperking. Van ambulante zorg bij de cliënten thuis tot 24-uurs opvang op de woonlocaties. Van dagbesteding tot werken in een bedrijf.

Wie zijn wij

Lamikon is een netwerkorganisatie die productconcepten en diensten ontwikkelt, promoot en bewaakt voor het blijvend in stand houden van houten gevelelementen voor bestaande en nieuwbouw. Bij Lamikon zijn gerenommeerde totaalonderhoudsbedrijven en timmerfabrieken aangesloten die zichzelf ruimschoots hebben bewezen. Samen vormen zij een collectief om blijvend houtrotvrije en functionerende gevelelementen te realiseren voor woningbeheerders en/of eigenaren, waarbij exploitatiekosten worden geminimaliseerd.

Lamikon[®]
Duurzame houten gevelelementen

Voorstel: Lamikon Woodstone

'Vijf jaar geleden werden vochtproblemen geconstateerd in het houtwerk van een aantal woningen hier op het terrein', vertelt Floor van Duyn, teamleider techniek bij 's Heeren Loo. 'De woningen zijn in onderhoud bij Frans de Kleermaeker en die maakte ons erop attent. Omdat de problemen steeds groter werden en met schilderen niet opgelost konden worden, stelde De Kleermaeker voor om de kozijnen te gaan bekleden met Lamikon Woodstone.'

Overtuigd: geen "oplapkozijn"

Van Duyn vertelt 'niet van de kit en niet van de latten' te zijn. Hij moest er dan ook echt van overtuigd worden dat Lamikon Woodstone dé oplossing voor de vochtproblemen was. Cees van Rossum, calculator bij Schildersbedrijf Frans de Kleermaeker vertelt hierover: 'Men dacht dat de kozijnen met Lamikon Woodstone een soort "oplapkozijnen" zouden worden en dat het de problemen zou verbergen. We hebben toen een proefkozijn gemaakt om te laten zien dat het helemaal geen "oplapkozijn" wordt, maar een nieuw kozijn, en dat de problemen met Lamikon Woodstone niet verborgen maar juist opgelost worden.'

Geweldige uitstraling; geen houtrot meer

Voor Van Duyn was het proefkozijn doorslaggevend om voor Lamikon Woodstone te kiezen: 'Inmiddels is nu bij acht huizen hier op het terrein Lamikon Woodstone toegepast, vooral bij de onderdorpels, en het resultaat ligt er niet om. De panden hebben een geweldige uitstraling gekregen en we hebben er weinig omkijken naar. Met traditioneel schilderwerk moesten we bij elke schilder-



Floor van Duyn, teamleider

beurt steeds maar weer delen herstellen, maar dat is nu definitief verleden tijd.'

Proefondervindelijk bewijs

Om budgettaire redenen kon Van Duyn een aantal jaren geleden slechts één van twee identieke woningen met Lamikon Woodstone laten bekleden. De andere woning kreeg een traditionele schilderbeurt. Wat bleek? 'Na een jaar kwamen de gebreken daar alweer terug. Het werd steeds erger, terwijl bij de woning waar Lamikon Woodstone was gebruikt, de problemen niet terugkwamen! Na vier jaar hebben we toen besloten om die woning toch ook maar te gaan bekleden met Lamikon Woodstone.'

Kostenaspect

Over het kostenaspect zegt Van Duyn: 'Lamikon Woodstone is duurder dan een reguliere schilderbeurt, maar het houtwerk blijft er beter mee in de verf. Het is gewoon goed en daarom verdienen we het op termijn ook terug. Daardoor kan ik nu meer begroten zodat ik het ook kan laten uitvoeren als het nodig is.'

Kwaliteit én vertrouwen

Van Rossum is ervan overtuigd dat ze een goed product leveren: 'We gaan elk jaar zelf de panden langs. De klant gaat mee en ziet dan, net als wij, het geweldige resultaat. Zien is geloven in dit geval. Door de kwaliteit die we leveren, bouwen we een vertrouwensband op. Het gaat om kwaliteit en vertrouwen, dáár bind je je klanten mee.' Van Duyn is intussen wel overtuigd van de kwaliteit van Lamikon Woodstone en heeft er ook vertrouwen in gekregen: 'Als er panden zijn met vochtproblemen, dan kiezen we direct voor Lamikon Woodstone!'

LamikonLongLife : onderwerp van promotieonderzoek



Maarten Rutten

Lamikon
LongLife

Complete houten gevelelementen voor nieuwbouw en renovatie

- met een onbeperkte duurzaamheid,
- en een garantie van 15 jaar op productie, montage en in stand houden.

Stevig en fraai, makkelijk schilderbaar en flexibel in maatvoering. Zonder de dreiging van verfgebreken en houtrot door het beheersen van het natuurlijk vochtgehalte van het hout.

Het LamikonLongLife-gevelement:

- heeft een waterdichte verbinding;
- onderhoudsarme detaillering;
- concept III en IV;
- wordt geleverd met FSC-gecertificeerd hout;
- is voorzien van een KOMO-producten -proscertificaat.

Maarten Rutten is promovendus bij de vakgroep Construction Management and Engineering van de Universiteit Twente. In zijn promotieonderzoek probeert hij antwoord te krijgen op de vraag hoe bedrijven uit de bouwsector erin slagen een projectoverstijgende samenwerking tot stand te brengen, met als doel innovatie. Hij bestudeerde in dit verband de totstandkoming van LamikonLongLife en de Q Woning, een bouwsysteem voor zeer duurzame woningen.

De bereidheid van de organisaties

Rutten heeft zich in zijn onderzoek naar de vraag hoe de innovaties LamikonLongLife en Q Woning tot stand zijn gekomen, specifiek gericht op de factor die bij dit soort samenwerkingsverbanden cruciaal is, te weten: de bereidheid van de organisaties om mee te doen. Hij heeft zich de vraag gesteld wat de invloed is van een organisatie zoals Lamikon op de bereidheid van andere partijen om mee te doen en te investeren in de realisatie van een idee dat tot een nieuwe business moet leiden. Het is heel belangrijk om dit te weten wanneer men - voor het realiseren van innovatieve ambities - afhankelijk is van andere partijen.

Invloed van drie gedragingen

De casestudies hebben aangetoond dat drie gedragingen een belangrijke rol spelen in de bereidheid van organisaties om deel te (blijven) nemen aan gezamenlijke innovatieprocessen.

- Als eerste noemt Rutten de 'champion behavior': het geloven in het mogelijke succes van een innovatie en dit geloof vervolgens overdragen op anderen. Enthousiasme, charisma en doorzettingsvermogen hebben een positieve invloed op de mate waarin andere partijen geloven dat de innovatie een succes kan worden.
- Als tweede gedraging noemt hij het 'supportive leadership': het rekening houden met de belangen en behoeften van degenen op wie een beslissing invloed heeft. Als er tijdens het proces van samenwerken bij-

voorbeeld een beslissing wordt genomen die niet in de lijn ligt van de behoeften en belangen van een van de partijen, dan zal die partij zich gaan afvragen of het nog wel zin heeft om nog langer mee te doen en te investeren. De partij die samenwerking nodig heeft, zal dan 'supportive leadership' moeten tonen.

- Ten derde noemt hij het 'value proposition management'. Het beeld dat meedoen loont, moet worden bevestigd met concrete resultaten of sterke signalen dat resultaat binnen handbereik is. Men moet daarbij scherp zijn ten aanzien van de veronderstelling dat opdrachtgevers straks bereid zijn te betalen voor de innovatie: de waardepropositie van de innovatie moet kloppen en bekend zijn.

Lamikon: unieke aanpak

Rutten moet constateren dat Lamikon er heel goed in geslaagd is om ervoor te zorgen dat andere partijen meedoen, mee blijven doen en blijven investeren in het innovatieve LamikonLongLife-concept. 'Met name de 'champion behavior' is heel sterk geweest. Hoewel het resultaat wat langer op zich liet wachten dan verwacht was, heeft Lamikon echt doorzettingsvermogen getoond. Deze vooruitstrevende aanpak is absoluut uniek voor de bouwsector', aldus Rutten.

Rutten is momenteel twee jaar bezig met zijn promotieonderzoek dat in totaal vier jaar gaat duren. De hier beschreven bevindingen zijn een tussentijds resultaat. In het vervolg van zijn onderzoek zullen deze bevindingen verder worden ontwikkeld en getoetst.

Lamikon sluit samenwerkingsovereenkomst met DKK: LamikonLongLife wordt steviger in de markt gezet!

Juni 2008 heeft Lamikon een samenwerkingsovereenkomst gesloten met DKK ramen en deuren BV. DKK is een Rotterdams bedrijf dat sinds maart 2007 actief is op de Nederlandse bouwmarkt. Eigenaren Arno Kooijman en Erik Dorst willen de Lamikon concept III- en concept IV-producten in de markt gaan zetten via woningcorporaties en grote projectontwikkelaars.

De beweegreden voor DKK

'Voor DKK is de kwaliteit van de Lamikon-producten dé reden om Lamikon in de markt te willen zetten', vertelt Kooijman. 'De Lamikon-concepten spreken ons enorm aan. Het is het mooiste product dat op dit ogenblik op de Nederlandse markt is. Het imago van hout wordt de laatste tijd nogal aangevallen, maar dit product laat zien dat hout heel lang meegaat en onderhoudsvrij is. Daarom willen we dit product graag in de markt zetten.'

Bekend met de branche

De bouwmarkt is voor Kooijman geen onbekend terrein: al meer dan 25 jaar is hij werkzaam in deze branche. De laatste vijf jaar heeft hij bij Lamikon-ketenpartij BUVA rationale bouwproducten BV gewerkt, o.a. als hoofd van de afdeling verkoop industrie. Dorst heeft o.a. ook bij BuVA gewerkt. Hij is zeer ervaren in het ontwikkelen en vermarkten van concepten gekoppeld aan projectbegeleiding.

LamikonLongLife promoten

Nu de samenwerking met Lamikon een feit is, gaan Kooijman en Dorst actief de markt op met LamikonLongLife. Kooijman: 'We gaan bij nieuwe projecten LamikonLongLife onder de aandacht brengen van architecten en opdrachtgevers. We spelen daarbij in op het feit dat men gebaat is bij zo min mogelijk onderhoud. Maar ook bij projecten die al begonnen en nog te beïnvloeden zijn, gaan we LamikonLongLife promoten.'

Doelstelling

Kooijman en Dorst streven ernaar om het eerste jaar 2,5% van de in totaal 70.000 nieuw te bouwen woningen te laten uitvoeren met LamikonLongLife. Ze hebben er ook alle vertrouwen in dat dat gaat lukken. 'Het móet te realiseren zijn', aldus Kooijman.

De samenwerking

DKK heeft hoge verwachtingen van de samenwerking met Lamikon. Ook Lamikon ziet de samenwerking met vertrouwen tegemoet. Brigitte Berends, manager bij Lamikon, vertelt hierover: 'We zijn blij met DKK als enthousiaste partner. We hebben samen de overtuiging dat LamikonLongLife een prachtig product is dat geen houtrot kent en een onbeperkte duurzaamheid heeft. En het is geweldig dat dit product nu met extra power in de markt gezet gaat worden!'



Arno Kooijman



Erik Dorst


ramen & deuren

Vesteda kiest al jaren *preventief* voor Lamikon Woodstone: Schilderbeurt minder vaak nodig en geen last van houtrot



In de complexen van woonbeleggingsfonds Vesteda wordt sinds 2000 Lamikon Woodstone toegepast door Hartman Schilder- en Totaalonderhoud uit Ridderkerk. Niet om houtrotproblemen op te lossen, maar juist ter voorkoming ervan! Dit jaar is het Lorelei-complex aan de Clazina Kouwenbergzoom in Rotterdam toe aan een Woodstone-bekleding: als gevolg van windscheuren moet in totaal 800 strekkende meter kozijn met Lamikon Woodstone worden bekleed.

Scheuren in kozijnen

'Het Lorelei-complex is in 1992 opgeleverd' vertelt Menno Maaskant, projectleider bij Vesteda Rotterdam. 'Het bestaat uit twee vleugels van respectievelijk 9 en 10 verdiepingen met appartementen. Om de vijf á zes jaar worden al onze complexen geschilderd, en bij de laatste inspectie van dit complex is gebleken dat er scheuren zitten in de uitpandige delen die veel te lijden hebben van de weersomstandigheden.'

Donkere kleuren

Als een van de oorzaken van de scheuren noemt Maaskant de donkere kleuren waarin het complex is geschilderd: 'Als de zon erop staat, lopen de temperaturen in het hout hoog op. Als gevolg daarvan zijn er scheuren in ontstaan. Als er niets aan gedaan wordt, ontstaat er op termijn absoluut houtrot in de kozijnen. Daarom moet het probleem van de scheuren nu definitief opgelost worden met Lamikon Woodstone.'

Lamikon Woodstone: preventief

Maaskant vertelt dat Vesteda niet of nauwelijks te maken heeft met houtrotproblemen. 'Wij passen Lamikon Woodstone hoofdzakelijk preventief toe. Eigenlijk hebben we maar in één complex te maken gehad met houtrot. Dat hebben we indertijd laten inpakken met Lamikon Woodstone, en het resultaat daarvan is dat het vochtpercentage in dat hout flink teruggelopen is.' Maaskant heeft tevens kunnen vaststellen dat door het bekleden met Lamikon Woodstone er minder vaak geschilderd hoeft te worden: 'Een bijkomend groot voordeel van dit systeem!'

Lamikon Woodstone: al jaren toegepast

Al jarenlang wordt in de complexen van Vesteda Lamikon Woodstone toegepast. Peter Kalis, uitvoerder bij Lamikon-systeemhouder Hartman Schilder- en Totaalonderhoud vertelt hierover: 'Hartman werkt al elf jaar voor Vesteda. Wij zijn één van hun vaste schilders. Elk Vesteda-complex moet om de vijf á zes jaar geschilderd worden. Wij monitoren en brengen advies uit over wat er gedaan moet worden. In 2000 hebben we voor het eerst Lamikon Woodstone toegepast in een complex van Vesteda in



Menno Maaskant,
projectleider

Rotterdam Ommoord. Men was en is heel tevreden over het resultaat. Elk jaar is er nu wel een complex waar we Lamikon Woodstone gaan toepassen. Nu dus hier in het Lorelei-complex om te voorkomen dat er houtrot in de kozijnen gaat ontstaan als gevolg van de windscheuren.'

Contract

De relatie tussen Vesteda en de Lamikon-systeemhouder is vastgelegd in contracten per complex. Maaskant: 'Wij koppelen onze complexen via langlopende contracten aan schilders. In de contracten staat duidelijk omschreven wat de wederzijdse rechten en plichten zijn. Elk complex heeft een eigen schilder. Zij moeten ons adviseren over wat er moet gebeuren.'

schreven wat de wederzijdse rechten en plichten zijn. Elk complex heeft een eigen schilder. Zij moeten ons adviseren over wat er moet gebeuren.'

Groot project

In totaal moet in het Lorelei-complex 800 strekkende meter kozijn bekleed worden met Lamikon Woodstone. De werkzaamheden worden gecombineerd met de schilderbeurt van het complex. Voorjaar 2008 is men ermee begonnen. Binnenkort kunnen de werkzaamheden worden afgerond.



Over Vesteda

Vesteda is het grootste Nederlandse woningbeleggingsfonds. Het verhuurt ruim 28.000 woningen in het hogere huursegment. De visie van Vesteda op wonen is dat kwaliteit te huur is.

Lamikon[®] Woodstone

Een onderhoudsysteem dat het hout:

- een beluchte bekleding geeft van unieke profielen;
- duurzaam beschermt door middel van ventilatie aan de buitenkant van het kozijn;
- vrij laat ademen waardoor overtollig vocht gemakkelijk weg kan;
- onbereikbaar maakt voor weersinvloeden.

Het rekent structureel af met houtrot en verfgrepen en geeft levenslange bescherming aan houten gevelelementen.

Systeemhouders onderhoudsbedrijven

A3 Hoogland Vastgoedonderhoud B.V.

Vlierberg 9, 3755 BS Eemnes, tel: 035 - 5310044, fax: 035-5312197, info@adriehoogland.nl - www.adriehoogland.nl

Boekema, visie op vastgoedonderhoud

Wasaweg 14, 9723 JD, Postbus 636, 9700 AP Groningen, tel: 050-5730720, fax: 050-5775375, info@boekema.nl - www.boekema.nl

Bosch Vastgoedzorg

Voltastraat 4, 6372 CK, Postbus 31060, 6370 AB Landgraaf, tel: 045 - 5314863, fax: 045-5321160
info@boschvastgoedzorg.nl - www.boschvastgoedzorg.nl

Creemers Glas-, Schilder- en Onderhoudswerken B.V.

Grotestraat 57, 5821 AB Vierlingsbeek, tel: 0478 - 632044, fax: 0478-632046, info@creemersbv.nl - www.creemersbv.nl

De Groep Vastgoedcare B.V.

Hoge Rijndijk 285, 2394 ZG, Postbus 108, 2382 AN Hazerswoude-Rijndijk, tel: 071-5817500, fax: 071-5817575,
info@de-groep.com - www.de-groep.com

De Schrijver B.V.

Hulsterweg 75H, 4587 LG, Postbus 8, 4587 ZH Kloosterzande, tel: 0114 - 690231, fax: 0114-690597, info@deschrijver.nl - www.deschrijver.nl

Frans de Kleermaeker B.V.

Waldorpstraat 292, 2521 CG Den Haag, tel: 070 - 3891287, fax: 070-3895517, info@fransdekleermaeker.nl

Gebr. Van der Geest B.V.

Kuipersdijk 346, 7541 WL, Postbus 283, 7500 AG Enschede, tel: 053 - 4311291, fax: 053-4307419, info@huisschilder.nl - www.huisschilder.nl

Hagenaars Schilderwerken B.V.

Mijlstraat 15, 5281 LJ, Postbus 233, 5280 AE Boxtel, tel: 0411 - 674828, fax: 0411-682219, info@hagenaarsboxtel.nl - www.hagenaarsboxtel.nl

Hartman Schilder- en Totaalonderhoud

Linnenwever 15, 2292 JG, Postbus 43110, 2504 AC Wateringen, tel: 0174 - 226976, fax: 0174-226843
denhaag@hartmantotaalonderhoud.nl - www.hartmantotaalonderhoud.nl

Hemink Meesterschilders B.V.

Gildestraat 5, 7622 AZ, Postbus 46, 7620 AA Borne, tel: 074 - 2657080, fax: 074-2668205
info@heminkmeesterschilders.nl - www.heminkmeesterschilders.nl

Hemubo Almere B.V.

Remmingweg 45, 1332 BD Almere, tel: 036 - 5492700, fax: 036-5492709, info@hemubo.nl - www.hemubo.nl

I & ES B.V.

De Amert 134, 5462 GH, Postbus 457, 5460 AL Veghel, tel: 0413 - 354988, fax: 0413-354201, info@I-ES.nl - www.i-es.nl

Koster Schilderwerken & Totaalonderhoud B.V.

Elftweg 8, 4941 VP, Postbus 75, 4940 AB Raamsdonksveer, tel: 0162 - 572700, fax: 0162-572710
info@kosterschilderwerken.nl - www.kosterschilderwerken.nl

Lenferink B.V.

Willem Röntgenstraat 3a, 8013 NE Zwolle, tel. 038 - 4651455, fax: 038-4657087, info@lenferink.com - www.lenferink.com

Lindhout schilder- vastgoedonderhoud

Ravelstraat 155, 4614 XG, Postbus 18014, 4601 ZA Bergen op Zoom, tel: 0164 - 236857, fax: 0164-258255, info@lindhout.nl - www.lindhout.nl

Mens - Zeist Bouw B.V.

Huis ter Heideweg 6, 3705 LZ, Postbus 116, 3700 AC Zeist, tel: 030 - 6928800, fax: 030-6918174,
info@mens-zeist.nl - www.mens-zeist.nl

Pébé Vastgoedonderhoud B.V.

Nieuwevaart 1, 5161 AN, Postbus 40, 5160 AA Sprang-Capelle, tel: 0416 - 312424, fax: 0416-313194, info@pebe.nl - www.pebe.nl

Rensink Vastgoedonderhoud B.V.

Duurstedeweg 33010, 7418 CK, Postbus 801, 7400 AV Deventer, tel. 0570-630031, fax: 0570-635675
info@rensinkschilderwerken.nl - www.rensinkschilderwerken.nl

Rutges vastgoedonderhoud met visie

Lijndraaijerijweg 5, 3417 XP, Postbus 36, 3417 ZG Montfoort, tel: 0348-479479, fax: 0348-473774
info@rutgesonderhoud.nl - www.rutgesonderhoud.nl

Van der Werf's Bouwbedrijf B.V.

Industrieweg 1, 8521 MB, Postbus 10, 8520 AA St. Nicolaasga, tel: 0513 - 431041, fax: 0513-432279
info@vdwerfbouwbedrijf.nl - www.vdwerfbouwbedrijf.nl

Van Wijk Vastgoedonderhoud

Bedrijventerrein Oudenrijn, Strijkviertel 59, 3454 PK, Postbus 2164, 3500 GD, De Meern, tel: 030 - 6669733, fax: 030-6664804
info@vanwijkvgo.nl - www.vanwijkvgo.nl

Verweij Building Upgraders B.V.

Energieweg 19, 4143 HK, Postbus 127, 4140 AC Leerdam, tel: 0345 - 617094, fax: 0345-619576
info@verweij-building-upgraders.nl - www.verweij-building-upgraders.nl

Wessels Vastgoedonderhoud

Baandert 14, 6136 ER, Postbus 37, 6130 AA Sittard, tel: 046 - 4519393, fax: 046-4528606, wessels@wvgo.nl - www.wvgo.nl

Timmerfabrieken

Helwig Timmerfabriek B.V.

Tomeikerweg 101, 6161 RB, Postbus 29, 6160 AA Geleen, tel: 046 - 4237960, fax: 046 - 4755240, info@helwig.nl - www.helwig.nl

Timmerfabriek Adriaan van Erk B.V.

Kadijk 4a, 2861 CM, Postbus 19, 2860 AA Bergambacht, tel: 0182 - 351939, fax: 0182 - 351754, info@adriaanvanerk.nl - www.adriaanvanerk.nl

Veerman De Rijk

De Volger 1, 1483 GA De Rijk, tel: 0299-671710, fax: 0299-674454, info@veermanderijk.nl - www.veermanderijk.nl

Verweij Houttechniek

Barwoutswaard 97, 3449 HL Woerden, tel: 0348 - 688282, fax: 0348 - 688111, info@verweij-ht.nl - www.verweij-ht.nl

Droog hout rot niet...

Een eenvoudig gegeven waarop de visie van Lamikon is gebaseerd: het blijvend in stand houden van houten gevelelementen door beheersing van het natuurlijk vochtgehalte van het hout.

Lamikon®

Woodstone

Een onderhoudsysteem dat het hout:

- een beluchte bekleding geeft van unieke profielen;
- duurzaam beschermt door middel van ventilatie aan de buitenkant van het kozijn;
- vrij laat ademen waardoor overtollig vocht gemakkelijk weg kan;
- onbereikbaar maakt voor weersinvloeden.

Het rekt structureel af met houtrot en verfgbreken en geeft levenslange bescherming aan houten gevelelementen.

Lamikon®

Lamikonplan

Dit onderhoudsysteem herstelt de vocht-huishouding van het hout en maakt daarmee definitief een eind aan houtrot en verfgbreken. Het is speciaal ontwikkeld voor renovatie maar kan ook preventief ingezet worden. Al meer dan 25 jaar heeft dit systeem zich bewezen!

Lamikon®

LongLife

Complete houten gevelelementen voor nieuwbouw en renovatie

- met een onbeperkte duurzaamheid,
- en een garantie van 15 jaar op productie, montage en in stand houden.

Stevig en fraai, makkelijk schilderbaar en flexibel in maatvoering. Zonder de dreiging van verfgbreken en houtrot door het beheersen van het natuurlijk vochtgehalte van het hout.

Het LamikonLongLife-gevelement:

- heeft een waterdichte verbinding;
- onderhoudsarme detaillering;
- concept III en IV;
- wordt geleverd met FSC-gecertificeerd hout;
- is voorzien van een KOMO-producten -procescertificaat.

Colofon

Tekst, fotografie en productie
LONCC BV (Deventer)

Eindredactie
Lamikon®

Lamikon®
Kanaal Noord 350
7323 AM APELDOORN
Telefoon : 055-5789590
Fax : 055-5789581
E-mail : lamikon@lamikon.nl
Internet : www.lamikon.nl